

ÜBER MICH

Unternehmensberatung mit Verstand und Herz

Leidenschaft treibt mich an und wenn ich die Chancen erst einmal wittere, bin ich nicht zu halten. Zugegeben: Mein bayerisches Temperament ist so einzigartig wie meine Arbeit für Sie und Ihr Unternehmen. Aber wer will schon Standard und Klischee, wenn er Individualität und Begeisterung bekommen kann? Ich habe große Lust darauf, anderen zu helfen – vor allem Soloselbständigen, kleinen und mittelständischen Betrieben. Allerdings: Einem Bäcker, der kein Gefühl für den Teig hat, kann ich ebenso wenig helfen wie dem Schreiner, der die Eigenschaften von Holz nicht kennt. Allen anderen aber, die voller Leidenschaft und mit Verstand für ihre Sache brennen, möchte ich das Leben etwas leichter machen. Nicht als Bekehrer, nicht als Lehrmeister. Wohl aber als Sparringspartner, als Netzwerker, als Motivator.

Kern und Motor meiner Arbeit ist, dass Sie zufrieden sind und wir uns auch am Ende der Zusammenarbeit noch in die Augen schauen können. Ich berate, aber nur Sie entscheiden.

„Erstmal unverbindlich treffen.
Das nenn' ich fair.“



ChancenMeisterei
Josef Mayerhofer

Albert-Einstein-Str. 34
49076 Osnabrück

0541 673 954 62
info@chancenmeisterei.de
www.chancenmeisterei.de

Die **ChancenMeisterei** ist eine Unternehmensberatung in Osnabrück. Ich begleite Freiberufler, Soloselbständige, kleine und mittelständische Unternehmen aus dem Handwerk, der Gastronomie, dem Gewerbe und den Dienstleistungsbranchen. Gemeinsam im Team sind wir regional verwurzelt, national vernetzt und bayrisch pragmatisch.



**Chancen erkennen.
Zukunft meistern.**





MEIN BERATUNGSANGEBOT

Es geht um Ihren Erfolg. Packen wir's an!

Um ein Unternehmen erfolgreich zu führen, müssen viele Faktoren stimmen. Nicht immer ist es leicht, allem gerecht zu werden und oft sind es auch externe Ereignisse, die den eigenen Betrieb in raue See treiben können. Etablierte wie junge Unternehmen kämpfen dann mit

- finanziellen Nöten,
- fehlenden Kundinnen und Kunden,
- ineffizienten Strukturen oder
- dem digitalen Wandel.

Kennen auch Sie diese Sorgen? Dann helfe ich Ihnen gerne dabei, Ihren Betrieb wieder zurück auf Kurs zu bringen. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung im Mittelstand und in Führungspositionen weiß ich, wovon ich spreche und bringe meine vielfältige nationale und internationale Erfahrung ein. Das übliche Unternehmensberater-Blabla ist mir zuwider. Ich mag es handfest und ehrlich, denn mir geht es um die Menschen und um Lösungen, die ökonomische, ökologische und soziale Aspekte berücksichtigen. Mein Motto lautet daher: **Chancen erkennen. Zukunft meistern.**

DABEI KANN ICH IHNEN HELFEN



Organisation / Ablauf

Die Geschäftsidee zu haben, ist super, doch die beste Idee nützt nichts, wenn Organisation und Ablauf nicht aufeinander abgestimmt sind. Wir schauen gemeinsam, wie gut Sie aufgestellt sind, ob und was es noch zu tun gibt.



Digitalisierung

Der digitale Wandel ist nicht aufzuhalten und beeinflusst unser Leben in nahezu jedem Bereich. Auch Ihre Firma kann davon profitieren, um Prozesse zu verschlanken, Zeitfresser zu entlarven oder im Kundendialog noch effektiver zu sein.



Marketing / Vertrieb

Für ein strategisches Marketing und den erfolgreichen Vertrieb müssen Sie Ihre Kundinnen und Kunden genau kennen. Oft erlebe ich, dass Unternehmen nach Gefühl agieren statt auf Basis von Fakten. Wir schauen darum gemeinsam etwas genauer hin.



Finanzierung

Geordnete Finanzen sind das A und O und zeitgleich eine große Herausforderung. Schwankende Preise, instabile Absatzmärkte: Es gibt viele Faktoren, die finanziell ins Kontor schlagen. Ich unterstütze Sie auch bei Fragen rund um die Finanzierung.



Personal

Personal ist der entscheidende Faktor. Wir analysieren, wie gut Ihr Team ist und wie gut es vielleicht noch sein könnte. Erfolgreiche Personalführung gewährleistet nicht nur den laufenden Betrieb, sondern auch die Zukunftsfähigkeit des Unternehmens.

FÜR SOLOSELBSTÄNDIGE UND START-UPS

Auch all jene, die ihr Unternehmen – ob klein oder groß – erst noch gründen möchten, unterstütze ich von der Idee bis zur Marktreife auf vielfältige Weise. Ich bin Ratgeber, Sparringspartner und beteilige mich auf Wunsch auch finanziell an der Geschäftsidee. So wie zum Beispiel bei Heike Bohnenkamp.

Heike strickt für ihr Leben gern und erfüllt sich ihren Traum von einem eigenen Online-Shop. Ihre Socken sind handgestrickt. Jedes Paar ist ein Unikat. Ob schlicht, mit Mustern, ob für den Alltag, zum Sport oder für die Arbeitsschuhe: Heike strickt auf Bestellung und stets in der Form und Farbe, wie ihre Kunden es sich wünschen. Im kleinen, feinen Rahmen, mit feiner, nachhaltig GOTS zertifizierter Wolle. Und immer mit großer Liebe zum Detail.

Die ChancenMeisterei hat Heike u. a. bei diesen Themen unterstützt:

- Businessplan
- Finanzierung
- Marketing & Vertrieb

→ www.feinesocke.de

SO LÄUFT EINE BERATUNG AB

1

Kostenloses
Erstgespräch

2

Angebots- und
Konzepterstellung

3

Besprechung der
geplanten Schritte

4

Umsetzung der
Maßnahmen